Diplôme :	**Licence professionnelle**
Mention :	Management des activités commerciales
Parcours :	Commerce distribution
Année :	2024 - 2025

Nature	ECTS	Coef	Intitulé	Obligatoire/ A choix	Semestre	Enseignements présentiel			Enseignements distanciels			total heures enseignements	Dispense assiduité possible : O/N	MCC Session UNIQUE - étudiant assidu					
						CM	TD	TP	CM FOAD	TD FOAD	TP FOAD			CC	coef CC	CT	coef CT	autre	coef autre
BCC1		**2**	**RNCP30095BC01 - Usages numériques**									**0**							
UE 1.1	3	1	Utiliser les outils numériques			**12**	**12**					**24**	N						
matière		1	Technologies de l'information et de la communication	Obligatoire	Semestre 1	12	12					24	N	Contrôle continu					
BCC2		**3**	**RNCP30095BC02 - Exploitation des données à des fins d'analyse**																
UE 2.1	4	2	Gérer le point de vente 1			**20**	**19**					**39**	N						
matière		1	Droit de la distribution	Obligatoire	Semestre 1	8	13					21	N	Contrôle continu					
matière		1	Droit social 1	Obligatoire	Semestre 1	12	6					18	N	Contrôle continu					
UE 2.2	**3**	**6**	**Gérer le point de vente 2**			**33**	**48**					**81**	**N**						
matière		1	Achat et logistique	Obligatoire	Semestre 2	8	16					24	N	Contrôle continu					
matière		2	Contrôle de gestion	Obligatoire	Semestre 2	13	26					39	N	Contrôle continu					
matière		1	Droit social 2	Obligatoire	Semestre 2	12	6					18	N	Contrôle continu					
BCC3		**2**	**RNCP30095BC03 - Expression et communication écrite et orale**																
UE 3.1	1	1	S'exprimer dans une langue étrangère 1			**4**	**8**					**12**							
matière		1	Anglais 1	Obligatoire	Semestre 1	4	8					12	N						
UE 3.2	1	1	S'exprimer dans une langue étrangère 2			4	8					12							
matière		1	Anglais 2	Obligatoire	Semestre 2	4	8					12	N	Contrôle continu					
BCC4		**4**	**RNCP30095BC04 - Positionnement vis-à-vis d'un champ professionnel**																
UE 4.1	4	1	Développer les canaux de distribution 1			**15**	**30**					**45**							
matière		1	Distribution	Obligatoire	Semestre 1	10	20					30	N	Contrôle continu					
matière		2	Négociation commerciale 1	Obligatoire	Semestre 1	5	10					15	N	Contrôle continu					
UE 4.2	2	1	Développer les canaux de distribution 2			**10**	**20**					**30**							
matière		1	Négociation commerciale 2	Obligatoire	Semestre 2	10	20					30	N	Contrôle continu					
BCC5		**3**	**RNCP30095BC05 - Action en responsabilité au sein d'une organisation professionnelle**																
UE 5.1	11	1	Etre opérationnel(le) en entreprise																
		1	Projet tuteuré	Obligatoire	Semestre 1							0	N	Rapport					
UE 5.2	20	1	Etre opérationnel(le) en entreprise																
matière		10	Projet tuteuré	Obligatoire	Semestre 2							0	N	Rapport + soutenance					
matière		20	Pratique professionnelle	Obligatoire	Semestre 2							0	N	Rapport + soutenance					
BCC6		**3**	**RNCP30095BC06 - Mise en œuvre de stratégie marketing et de commercialisation**																
UE 6.1	4	2	Mettre en œuvre la stratégie marketing du point de vente			**19**	**37**					**56**							
matière		1	Merchandising	Obligatoire	Semestre 1	10	20					30	N	Contrôle continu					
matière		1	Web marketing	Obligatoire	Semestre 1	9	17					26	N	Contrôle continu					
UE 6.2	2	3	Mettre en œuvre la stratégie marketing du point de vente			**19**	**37**					**56**							
matière		1	Marketing	Obligatoire	Semestre 2	9	17					26	N	Contrôle continu					
matière		2	Marketing achat	Obligatoire	Semestre 2	10	20					30	N	Contrôle continu					
BCC7		**2**	**RNCP30095BC07 - Management et animation d'équipe**																
UE 7.1	3	1	Gérer l'équipe du point de vente / commerciale			**23**	**21**					**44**							
matière		1	Gestion des ressources humaines	Obligatoire	Semestre 1	23	21					44	N	Contrôle continu					
UE 7.2	2	1	Gérer le fichier clients			**10**	**10**					**20**							
matière		1	Gestion relation client	Obligatoire	Semestre 2	10	10					20	N	Contrôle continu					
TOTAL	60					**169**	**250**					**419**							